



ENGIE Digital

Journée Portes Ouvertes

14 octobre 2019

Le digital, accélérateur de la stratégie zéro carbone d'ENGIE

La transition énergétique entre dans une nouvelle ère : poussés par l'urgence climatique, les entreprises et les collectivités souhaitent agir et accélérer leurs agendas zéro carbone. L'ambition d'ENGIE est de rendre possible pour ces acteurs cette transition zéro carbone grâce à des solutions à haute valeur ajoutée reposant sur un socle : le digital. Le digital nous permet de proposer des services innovants, performants, et personnalisés en alliant la maturité de nos savoir-faire en énergie décarbonée et décentralisée aux technologies numériques.

Le logiciel et la donnée au cœur du dispositif

Le développement digital d'ENGIE repose sur deux piliers :

- **Le logiciel** : ENGIE offre à tous les acteurs de la transition numérique et du monde de l'énergie une **bibliothèque de logiciels** qui s'enrichit continuellement.
- **La donnée** : elle permet de valoriser les atouts du groupe avec la mise en commun, le partage et l'utilisation des données essentielles à la création de logiciels et à l'amélioration permanente de leur performance. Cela fait d'ENGIE une véritable « data driven company ».

Un écosystème varié

Créé en 2016, ENGIE Digital a pour vocation d'apporter un soutien à l'ensemble des entités opérationnelles du Groupe en termes de compétences techniques, de plateformes logicielles et de financement. Aujourd'hui, ENGIE Digital développe 10 plateformes référentes mondiales qui améliorent la performance de nos solutions clients et l'efficacité opérationnelle de nos infrastructures.

Parallèlement, le Groupe a procédé à des acquisitions et des investissements ciblés afin de répondre à des besoins spécifiques, non traités par l'interne. ENGIE a déjà réalisé une quinzaine d'opérations depuis 2016. La mobilité électrique (EV Box / Everon), la smart city (Siradel) l'agrégation (tiko), ou encore la technologie blockchain (Blockchain Studio) sont les nouveaux secteurs dans lesquels ENGIE a investi avec succès.

« ENGIE a l'ambition d'être un partenaire des 500 plus grandes entreprises et des 30 plus grandes villes du monde, pour les accompagner dans la construction et la mise en oeuvre de leur agenda zéro carbone. Pour ce faire, notre Groupe place le digital comme moteur de ses solutions clients pour réussir la transition énergétique. L'énergie c'est de la Tech ! Nos 4000 collaborateurs experts digitaux œuvrent chaque jour pour concevoir et développer des solutions innovantes pour nos clients internes et externes » souligne Yves Le Gélard, Directeur Général Adjoint, Directeur Digital, en charge des Systèmes d'Information du Groupe.

SMART INSTITUTIONS

ENGIE permet à l'Université d'État de l'Ohio de réduire sa consommation énergétique de 25% en 10 ans

EN RÉSUMÉ

En 2017, ENGIE (50%) et Axiom Infrastructure (50%) ont remporté une concession de 50 ans pour exploiter et optimiser l'ensemble des infrastructures de production et distribution d'énergie (vapeur, froid, gaz et électricité) de l'Université d'État de l'Ohio, à Columbus.

Pour l'Université, les opportunités sont grandes pour moderniser son campus de 485 bâtiments.

Il y également un enjeu d'attractivité : face au mouvement climatique global, qui touche aussi les étudiants, les campus se doivent d'être plus durables.

Partenaire de long terme, ENGIE permet à l'Université d'atteindre ses objectifs en s'appuyant sur un produit logiciel appelé « Smart Institutions ».

SMART INSTITUTIONS, LE PRODUIT DÉDIÉ À L'EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE DES UNIVERSITÉS ET AUTRES GRANDES INSTITUTIONS

Conçu et déployé par ENGIE Digital, Smart Institutions offre une vue d'ensemble des usages énergétiques du campus. Cela permet d'optimiser la consommation énergétique de chaque bâtiment et d'offrir de nouveaux services aux usagers.

A Ohio, où il est déployé pour la première fois, Smart Institutions connecte près de 12 000 capteurs intelligents installés dans les bâtiments et les centrales de production. De nombreuses variables telles que l'occupation des lieux et les données météorologiques sont utilisées pour prédire la consommation des différentes sources d'énergie sur le campus.

L'UNIVERSITÉ D'ÉTAT DE L'OHIO, UNE VILLE DANS LA VILLE

- 800 hectares (plus de 2 fois l'Université Paris-Sud) ;
- 100 000 personnes (dont 60 000 étudiants) chaque jour pendant l'année universitaire ;
- 3 stades de 120 000 places ;
- 1 300 lits d'hôpitaux ;
- 14 000 lits en résidences étudiantes.

CHIFFRES CLÉS

- Un engagement d'au moins 25% de réduction de la consommation énergétique du campus sur 10 ans
- Une concession d'une valeur d'1,165 milliard de dollars

BÉNÉFICES

Smart Institutions permet :

- d'optimiser la production et la distribution de l'énergie au plus près des besoins ;
- d'offrir des services d'efficacité énergétique au plus près des usagers.

« Cette plateforme digitale, initialement développée pour l'Université d'Etat de l'Ohio, est une solution pionnière dont l'approche globale de la gestion énergétique permet aux universités d'accélérer leurs transitions vers l'objectif zéro carbone. »

François Gressier, Program Manager, ENGIE North America Inc.

NEMO

ENGIE aide la ville d'Ottawa à réduire ses émissions de gaz à effet de serre de 40% d'ici 2030

EN RÉSUMÉ

Chauffer ou refroidir une ville ou un quartier tout en réduisant les émissions de CO₂, c'est la vocation des réseaux de chaleur et de froid conçus, construits et exploités par ENGIE. Son savoir-faire et son expertise contribuent à la mise en place de solutions adaptées au contexte local.

C'est ainsi qu'en juin dernier, ENGIE a remporté un partenariat public-privé de 35 ans pour le déploiement de systèmes de chaud et de froid et la rénovation énergétique des bâtiments du gouvernement à Ottawa au Canada.

Pour remporter ce contrat, ENGIE s'est appuyé sur un produit logiciel appelé NEMO.

NEMO, LE LOGICIEL QUI OPTIMISE LES RÉSEAUX DE CHAUD ET FROID

Conçu et déployé par ENGIE Digital, NEMO tire parti de toutes les données disponibles pour optimiser l'utilisation des énergies renouvelables dans les réseaux.

Au quotidien, NEMO réduit de 3 à 5% les consommations en énergie primaire des réseaux chaud et froid en France et à l'international.

UN TERRITOIRE COMPLEXE À COUVRIR

Le territoire couvert par NEMO, qui comprend près d'un million d'habitants, est à cheval entre Québec et l'Ontario, où les prix de l'électricité varient du simple au double. Ce territoire comprend 4 réseaux indépendants et 5 sites de production de chaleur et de froid.

CHIFFRES CLÉS

- Contrat de 35 ans
- 40% de réduction d'émissions de gaz à effet de serre d'ici 2030
- 85% d'économie d'énergie

BÉNÉFICES

NEMO permet de déterminer le niveau d'investissement optimal, pour obtenir la meilleure efficacité énergétique tout en contrôlant les coûts d'exploitation. Ainsi, ENGIE peut s'engager sur des niveaux de performance réellement différenciants vis-à-vis de ses concurrents.

« Ce que les ingénieurs font en une semaine, NEMO est capable de le faire en quelques heures, en prenant en compte des variables en constante évolution »

Joseph Marra, VP Business Development, ENGIE services North America

LIVIN'

Avec son logiciel de gestion des données urbaines, ENGIE aide les villes à lutter contre la pollution de l'air

EN RÉSUMÉ

90% des habitants de la planète respirent un air pollué selon l'OMS. Les villes sont de plus en plus nombreuses à vouloir lutter contre ce phénomène. **Bari, 6^{ème} plus grande métropole d'Italie**, en fait partie.

La surveillance de la qualité de l'air reposait autrefois sur un maillage assez faible de 5 stations de mesure qui fournissaient des données avec un décalage temporel. Depuis décembre 2018, **ENGIE permet à la ville de prendre des mesures adaptées pour prévenir et réduire la pollution atmosphérique.**

Première étape : 40 capteurs supplémentaires ont été installés afin de mesurer les particules fines en temps réel. **Les données qu'ils remontent sont centralisées dans un unique logiciel de pilotage appelé Livin'.**

LIVIN', UN SEUL ET MÊME LOGICIEL POUR GÉRER L'ENSEMBLE DES ÉQUIPEMENTS CONNECTÉS DE LA VILLE

Livin' permet aux élus et aux opérateurs de la ville de :

- **Mieux décider** : En recueillant toutes les données des équipements connectés de la ville (parking, éclairage public, caméras de sécurité...), Livin' offre en temps réel, une vue d'ensemble du fonctionnement de la ville
- **Mieux agir** : Livin' apporte une plus grande coordination entre les différents services de la ville (par exemple entre services d'urgence et forces de l'ordre)
- **Mieux anticiper** : Livin' permet de concevoir des scénarios pour optimiser le fonctionnement des infrastructures urbaines connectées lors d'événements récurrents (congestion, pics de pollution...) ou extraordinaires (accidents).

« *La qualité de l'air a un impact considérable sur la qualité de vie des citoyens. Grâce aux capteurs et au logiciel d'ENGIE, nous avons les moyens d'agir pour améliorer la situation.* »

Pietro Petruzzelli, Councillor for Environment and Sport, Bari, Italy

LIVIN' ACCÉLÈRE SON DÉPLOIEMENT AU NIVEAU MONDIAL

Livin' est aujourd'hui utilisé en France (La Baule), au Brésil (Niterói), et en Italie (Bari), que ce soit pour assurer une mobilité plus fluide ou pour améliorer la qualité de l'air.

L'ambition d'ENGIE est de devenir leader dans ces 3 pays, en y connectant 1 million d'objets d'ici la fin de l'année prochaine. Livin' sera déployé à Livourne en 2020 et, pour la première fois, toutes les fonctionnalités (éclairage public, caméras de sécurité, régulation du trafic, chargeurs de voitures et vélos électriques, qualité de l'air, stationnement) seront activées.

CHIFFRES CLÉS

- 3 villes dans lesquelles Livin' est déployé (4 à compter de 2020)
- 1 million d'objets connectés d'ici fin 2020
- Une équipe dédiée de 40 personnes à Paris et à Rio

BÉNÉFICES

Grâce au logiciel Livin', Bari peut :

- visualiser en temps réel les niveaux de qualité de l'air à un maillage fin de la ville ;
- définir un plan d'action pour améliorer la qualité de l'air, par exemple adapter la circulation en fonction des pics de pollution, réduire les émissions de la zone portuaire et améliorer le schéma d'urbanisme (pistes cyclables, zones piétonnes...);
- suivre les évolutions spatiales de la pollution pour améliorer l'efficacité des politiques de réduction des émissions ;
- suivre les évolutions temporelles des polluants mesurés permettant une comparaison aux normes de l'UE ou de l'OMS.



DARWIN

ENGIE prévoit l'énergie produite par ses parcs renouvelables pour renforcer son efficacité opérationnelle

EN RÉSUMÉ

Dans un marché mature comme les Etats-Unis, les énergies renouvelables produiront plus d'énergie que le charbon d'ici 2020 selon l'Institute for Energy Economics and Financial Analysis. Dans ce contexte, ENGIE a pour ambition de devenir le leader mondial dans les énergies renouvelables. Pour y arriver, le Groupe accroît fortement sa position en augmentant de 9 GW ses capacités renouvelables d'ici 2021.

Mais pour que les énergies renouvelables deviennent les énergies de demain, il faut être capable d'anticiper leurs capacités de production (*forecasting*), par exemple en l'absence de vent ou de soleil. Pour cela, ENGIE s'appuie sur un produit logiciel appelé « Darwin » qui connecte l'ensemble des parcs d'énergies renouvelables du Groupe.

DARWIN, LE LOGICIEL DÉDIÉ AUX ÉNERGIES RENOUVELABLES DU GROUPE

Conçu et déployé par ENGIE Digital, Darwin connecte plus de 15GW d'actifs renouvelables dans 21 pays afin de renforcer l'efficacité opérationnelle des métiers d'exploitation et de vente de l'énergie. Pour cela, Darwin met en œuvre des solutions innovantes d'exploitation, de gestion d'actif, d'analyse ou d'aide à la gestion et à la vente de l'énergie.

« Grâce aux prévisions, nous pouvons mieux valoriser l'électricité produite sur le marché, optimiser nos systèmes de stockage et réduire nos coûts de maintenance. Les prévisions météo et de production sont essentielles à la compétitivité de la filière renouvelable et donc à la réussite de la transition énergétique. »

Christian Koessler, ENGIE Green

UNE COLLABORATION ENTRE DES ÉQUIPES MULTI-LOCALISÉES

La mise en œuvre de l'algorithme de Darwin illustre la nouvelle organisation transverse par segment de marché prônée par le Groupe et qui permet de gagner en force d'innovation et de coordination.

Elle est le fruit de la collaboration entre les équipes d'ENGIE Digital (en France et à Houston), d'ENGIE Green (qui concentre les activités françaises du Groupe dans les énergies renouvelables) et celles d'ENGIE d'Amérique du Nord.

CHIFFRES CLÉS

- 500 installations industrielles surveillées par Darwin
- 200 000 données reçues par Darwin chaque seconde
- 500 000 euros de gain opérationnel direct du produit forecasting (part ENGIE)
- 10 millions d'euros de gain de production annuel grâce au logiciel Darwin (part ENGIE)

BÉNÉFICES

Grâce à la brique *forecasting* de Darwin, les équipes d'ENGIE disposent, au jour le jour, des données les plus précises possibles sur les prévisions météo et de production de leurs parcs éoliens et solaires.

Cela offre :

- un gain opérationnel en permettant aux opérateurs de planifier leurs activités aux moments les plus opportuns
- une plus grande efficacité sur le marché de l'énergie en mettant à disposition des « traders » d'ENGIE les données les plus fiables possibles sur la production des parcs éoliens et solaires.

ENERGY BAY

ENGIE crée sa marketplace des pièces détachées pour favoriser l'économie circulaire au sein du Groupe

EN RÉSUMÉ

Aucune usine ne peut fonctionner à un haut niveau de production sans un approvisionnement en pièces détachées. Mais beaucoup d'entre elles **détiennent plus de pièces détachées que ce qui est vraiment nécessaire**. Et cela n'est pas sans conséquences sur leurs finances et sur l'environnement.

Pour **réconcilier économie et écologie**, ENGIE s'appuie sur un produit logiciel appelé Energy Bay.

ENERGY BAY, LA « MARKETPLACE » DES INDUSTRIELS

Energy Bay est une marketplace conçue et déployée par ENGIE Digital qui permet aux industriels de vendre ou d'acheter des pièces détachées pour les centrales, les usines, les parcs éoliens ou les centrales thermiques, où que l'on soit dans le monde.

« Energy Bay offre une solution alternative efficace pour trouver des pièces et équipements lorsque les fabricants d'équipement d'origine ou les fournisseurs de services ont du mal à proposer une solution rapide et pratique. Selon moi, Energy Bay va devenir incontournable pour l'approvisionnement de pièces dans le secteur de l'énergie. »

Andy Kelly, Operational Excellence Manager, ENGIE Middle East, South & Central Asia and Turkey (MESCAT)

DERRIÈRE ENERGY BAY, L'ENGAGEMENT D'UNE INTRAPRENEURE

L'histoire d'Energy Bay est particulière. La marketplace d'ENGIE est née de l'engagement d'une intrapreneure, Sophie Guignard. Pour donner vie à son idée, **elle a bénéficié du soutien du Groupe dans le cadre du programme #66Miles***. Celui-ci permet, comme elle l'affirme, « de mettre en avant les femmes, les booster, montrer que c'est possible, que d'autres le font ».

**Programme #66Miles : un accélérateur de talents féminins sous le haut parrainage du secrétaire d'Etat au numérique.*

CHIFFRES CLÉS

- Une 1^{ère} transaction de 70 000 euros permettant à l'usine acheteuse de faire une économie de CAPEX de 300 000 euros
- 150 000 pièces disponibles
- 40 millions d'euros de produits

BÉNÉFICES

Energy Bay permet :

- d'économiser des ressources, de l'énergie et des matières premières
- pour les vendeurs, de valoriser leurs stocks
- pour les acheteurs de trouver des pièces rapidement disponibles, à un prix compétitif.



SIRADEL

Siradel propose un logiciel d'exploitation du jumeau numérique pour la co-construction de territoires durables

EN RÉSUMÉ

La transformation des territoires et des villes doit se faire de manière harmonieuse en prenant en compte l'ensemble des enjeux : énergétiques, écologiques, de connectivité, de résilience et de confort urbain.

Pour cela, il est nécessaire de pouvoir intégrer l'ensemble des données, anticiper, jouer différents scénarios, comparer des solutions et prendre les bonnes décisions de manière concertée et à toutes les étapes du projet.

SIRADEL : UN ACCÉLÉRATEUR DE TRANSFORMATION COLLECTIVE

- Partager un même référentiel regroupant toutes les données du territoire accessibles par tous les acteurs = le jumeau numérique 3D
- Visualiser, analyser, planifier, partager les projets : un logiciel de visualisation du jumeau numérique - web ouverte et sécurisée - pouvant croiser des données publiques et privées et calculer de nouveaux indicateurs de performance et de durabilité.

MUTUALISER POUR CO-CONSTRUIRE HARMONIEUSEMENT ET CRÉER DE LA VALEUR

Concentrer et mutualiser les données au sein d'un référentiel commun pour créer de la valeur et des services, c'est l'objectif de cette plateforme collaborative exploitant le jumeau numérique des territoires.

Cette solution « as a service » est à la fois un outil de co-construction, d'aide à la décision, de planification et de promotion à toutes les étapes d'un projet de transformation du territoire.

CHIFFRES CLÉS

- +25 ans d'expérience
- +130 employés
- 7 bureaux internationaux
- +300 références à travers le monde
- +3000 villes modélisées en 3D sur étagère
- +1 pétaoctet de données géoréférencées

BÉNÉFICES

- Validation virtuelle des projets
- Gains opérationnels de planification
- Mutualisation des coûts interservices
- Création de valeur à partir de données existantes



EVERON

Everon : la plateforme dédiée à la gestion de recharge pour les véhicules électriques

EN RÉSUMÉ

Le secteur de la mobilité électrique est en plein essor. En collaboration avec ENGIE, acteur mondial de la transition énergétique, Everon soutient et facilite cette évolution du marché automobile vers une mobilité durable en proposant une solution globale et évolutive. Everon est la plateforme de gestion de recharge de véhicules électriques - une couche numérique qui permet aux acteurs de la mobilité électrique de créer, gérer et optimiser leur offre de services au sein d'une seule et même plateforme.

Qu'il s'agisse de municipalités souhaitant développer un réseau public de bornes de recharge, de gestionnaires de flottes souhaitant proposer des solutions écologiques à leurs utilisateurs, ou d'entreprises de services publics souhaitant permettre aux utilisateurs de recharger leurs véhicules à leur domicile et au bureau, Everon répond à leurs besoins, aujourd'hui et à l'avenir.

EVERON, UNE SOLUTION PLATFORME GLOBALE ET ÉVOLUTIVE

Everon est une solution globale et évolutive Platform-as-a-Service (PaaS) qui permet aux professionnels de la mobilité électrique - opérateurs de stations de recharge et fournisseurs de services de mobilité - de créer et développer des entreprises compétitives et durables. La plateforme est conçue pour leur permettre d'améliorer l'expérience de recharge des véhicules électriques de leurs clients grâce à des services avancés basés sur les données.

« Offrir la possibilité aux conducteurs de se recharger partout et à tout moment contribue indéniablement à l'essor de la mobilité électrique. À cet effet, Everon propose une solution de gestion intelligente basée sur le cloud avec laquelle les flottes, les gouvernements, ou encore les compagnies d'électricité, peuvent gérer leur infrastructure de recharge de manière intelligente. »

Maarten Plesman, Chief Revenue Officer Everon

EVERON : SES PRINCIPES FONDAMENTAUX

Everon se distingue des autres acteurs du marché par sa présence mondiale et son engagement à développer des solutions innovantes entièrement intégrées et basées sur les données.

- Flexible, sécurisé et fiable - Everon s'appuie sur une architecture flexible de Microservices, utilise des protocoles sécurisés et fiables, et suit des normes strictes de cryptage et de sécurité.
- Évolutif et interopérable - Everon met à disposition de ses clients une puissance et capacité de stockage en cloud computing, ainsi qu'une structure multi-locataires avec une plateforme API. Everon s'appuie sur des protocoles ouverts tels que OCPP et OCPI afin d'offrir un logiciel compatible avec toutes les stations de recharge.
- Personnalisable - Everon s'adapte à l'identité de marque et aux modèles commerciaux de ses clients avec une configuration de l'apparence de l'interface graphique utilisateur.
- Compatibilité - Everon est conçu pour servir dans le monde entier, offrant la possibilité de gérer des sessions de recharge venant de plusieurs régions et avec plusieurs devises. La plateforme est actuellement disponible en vingt langues.

CHIFFRES CLÉS

- 6 000 bornes de recharge actives, connectées et gérées sur le logiciel
- 9 000 000 kWh d'électricité utilisés pour la recharge de véhicules via la plateforme à ce jour
- 900 000 sessions de recharge via la plateforme à ce jour

BÉNÉFICES

Everon permet :

- Aux acteurs de la mobilité électrique de contribuer activement à l'essor et l'adoption de moyens de transport durables ; de créer, gérer et optimiser leur offre de services et leur rentabilité au sein d'une seule et même plateforme.
- Aux conducteurs de véhicules électriques de bénéficier d'une recharge fiable, présente à travers le monde.

ROCKSIDE

Rockside, le logiciel indispensable pour connecter les entreprises à la Blockchain

EN RÉSUMÉ

Blockchain Studio est un éditeur de logiciel qui a pour objectif d'accélérer l'adoption de la Blockchain. Notre ambition est de faciliter l'usage de la technologie Blockchain et accélérer la mise en œuvre d'applications décentralisées pour les entreprises.

L'intégration d'une blockchain au sein du système d'information des entreprises est très complexe. Rockside est la solution développée par Blockchain Studio pour connecter les entreprises à la Blockchain. A destination des startups et des grands groupes, le logiciel Rockside permet aux entreprises de prendre le contrôle de leurs transactions Blockchain en résolvant les problématiques de sécurité, conformité, et gestion des coûts.

Déjà utilisé par plusieurs entreprises à travers le monde (Standard Chartered Bank, BCDiploma, ENGIE, EDF, Ariane...), Rockside permet de continuer à tirer parti des outils déjà en place au sein de leurs applications décentralisées (annuaire d'entreprise, système d'authentification, gestion des accès, outils de gestion et de surveillance...).

« Rockside nous permet de nous concentrer sur notre activité principale et de garantir la durabilité de notre solution. »

Vincent Langard, BCDiploma's CTO

ARCHIPELS, UN 1ER CAS DE DÉPLOIEMENT COMPLET DE ROCKSIDE

Le cas du projet Archipels est une première : ENGIE, EDF, La Poste et la CDC s'unissent pour détecter les falsifications de justificatifs qu'ils émettent via la technologie de registre décentralisé offerte par la Blockchain.

Dans ce cadre, ENGIE utilise l'ensemble des fonctionnalités de Rockside pour exploiter la Blockchain Archipels et participer ainsi au développement d'une offre de services numériques de confiance (certification documentaire, certification de données, valeur probante...).

CHIFFRES CLÉS

- 3 pays : France, Singapour, Japon
- 2 sociétés du CAC 40 clientes
- 80 % de réduction des temps de développement

BÉNÉFICES

Grâce à Rockside, les entreprises accélèrent, sécurisent et fiabilisent le développement de leurs applications décentralisées et peuvent ainsi :

- Gérer l'identité de l'entreprise sur la Blockchain (clés)
- Sécuriser et automatiser les transactions Blockchain
- Monitorer et analyser les données liées à la transaction et au réseau

TIKO ENERGY SOLUTIONS

tiko : la combinaison unique d'une centrale électrique virtuelle et d'un système intelligent de pilotage de la consommation d'énergie

EN RÉSUMÉ

tiko repose sur la vision que la technologie nous aidera à sauver notre écosystème, et que son adoption ne se fera que grâce à un partage de ses bénéfices entre les fournisseurs d'énergie, les fabricants d'appareils, les réseaux de distribution et les clients.

Le changement nécessaire à la réduction des émissions de CO2 n'est possible que si nous changeons collectivement notre façon de consommer de l'énergie, et que nous introduisons toujours plus d'énergies renouvelables tout en stabilisant les réseaux. En connectant les nombreux équipements électriques de clients résidentiels (chauffe-eau, pompes à chaleur, panneaux solaires, batteries, prises électriques...), la technologie modulaire et flexible de tiko permet de créer d'immenses réseaux de stockage capables de réagir intelligemment aux fluctuations de la production et de la consommation.

Elle permet également la création de «business models» hybrides et innovants afin de permettre aux différents acteurs de gagner en bénéfices financiers et en efficacité, alors que les clients finaux gagnent en contrôle et en confort tout en réduisant leur facture d'électricité.

TIKO, L'ALLIANCE UNIQUE D'UNE CENTRALE ÉLECTRIQUE VIRTUELLE ET D'UN SYSTÈME DE MANAGEMENT DE L'ÉNERGIE

Fondée en 2012, le logiciel tiko allie la puissance d'une centrale électrique virtuelle (CEV) et d'un système de gestion de l'énergie récompensé afin d'exploiter tout le potentiel des équipements électriques. Grâce à ses déploiements actifs en Europe, tiko est l'un des Smart Grids en temps réel les plus grands au monde.

UNE ACQUISITION STRATÉGIQUE POUR ENGIE

Unique en son genre, la technologie conçue par tiko permet à ENGIE d'offrir de nouveaux services à ses clients résidentiels et de tendre vers la constitution de communautés d'énergie décentralisées. Elle complète efficacement les portefeuilles existants de solutions d'effacement et de stockage, essentiels pour la concrétisation de la transition énergétique.

ENGIE a d'ores et déjà lancé cette offre sous forme de pilote en France.

CHIFFRES CLÉS

- Plus de 100 MW connectés au logiciel tiko
- Temps de réponse inférieur à 1 seconde
- Plus de 9 millions d'actes de régulation par an
- 99,9 % de disponibilité pour les réseaux

BÉNÉFICES

tiko permet :

- De favoriser l'introduction des énergies renouvelables dans l'approvisionnement
- De stabiliser les réseaux
- D'offrir aux clients finaux la possibilité d'optimiser leur confort (par exemple en pilotant leur chauffage en fonction de la température idéale par pièce, en fonction de ses habitudes de vie) tout en réduisant leur facture.

« Avec tiko Energy Solutions, nous utilisons la technologie de la batterie Sonnen pour fournir de l'énergie de manière décentralisée, en nous inspirant de la Blockchain. Cela nous permet de créer de la valeur ajoutée pour nos clients. »

Benjamin Schott, Director of Business Development, sonnen GmbH.



Pour toute information, contacter le service presse d'ENGIE

Tel : 01 44 22 24 35

engiepress@engie.com